



Public

- Tout micro-entrepreneur
- Toute personne ayant un projet de création de micro-entreprise



Prérequis

- Comprendre les points essentiels d'un texte écrit
- Réaliser à la main les quatre opérations de base en mathématiques : addition, soustraction, multiplication, division
- Accéder aux applications de traitement de texte, tableur, messagerie électronique, navigation internet



Durée de la prestation

4 jours / 28 heures



Dates et lieux de la prestation

**Prochaines sessions :****À Clermont-Ferrand**

Du 23 février au 03 mars 2026

Du 20 avril au 28 avril 2026

**À Saint-Etienne**

Du 15 juin au 23 juin 2026

**A Lyon**

Du 20 avril au 28 avril 2026 à Lyon

**Délais d'accès à la formation**

Prise en charge de votre demande d'accès à la formation sous 48 h



Formateur

Nos conseillers-formateurs sont des intervenants reconnus dans l'accompagnement à la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.



Accessibilité

Référent handicap : Julie BENET  
[Julie.benet@bge-aura.fr](mailto:Julie.benet@bge-aura.fr) - 04 73 35 12 39  
 Bâtiments et services accessibles à tous



# Gérer et développer une micro-entreprise



## Objectifs de la formation

- Assurer la conformité légale et financière d'une micro-entreprise
- Décrire une offre de produits et/ou de services
- Organiser la fonction commerciale d'une micro-entreprise
- Préparer le développement d'une entreprise et/ou l'adaptation d'un modèle économique

**PROGRAMME****Assurer la conformité légale et financière**

- Définition de la micro-entreprise et périmètre de l'activité
- Seuls du régime micro et seuils de franchise de TVA
- Activités éligibles et activités exclues
- Fonctionnement du régime micro-fiscal
- Fonctionnement du régime micro-social
- Calcul du résultat fiscal et des cotisations sociales
- Analyse de la pertinence du régime micro au regard des objectifs du dirigeant

**Décrire une offre de produits et/ou services**

- Analyse de la cible et identification de ses besoins
- Identification des obstacles d'accès à l'offre, y compris liés aux situations de handicap
- Analyse de la concurrence (directe et indirecte)
- Structuration de l'offre et proposition de valeur
- Détermination du prix de vente et de la marge

**Organiser la fonction commerciale**

- Détermination des objectifs de chiffre d'affaires et de vente
- Conception d'actions commerciales adaptées à la cible
- Intégration des principes de la responsabilité sociétale (RSE)
- Organisation administrative et comptable de l'activité
- Mise en place d'indicateurs simples de pilotage commercial et financier

**Préparer le développement et anticiper un changement de régime**

- Construction d'une matrice produits / clients
- Élaboration d'un prévisionnel
- Analyse des impacts du dépassement des seuils
- Comparaison des régimes micro et réel
- Identification des démarches à effectuer

**MODALITÉS PÉDAGOGIQUES**

- Formation collective en présentiel
- Individualisation des parcours
- Temps tutoré et soutien personnalisé en entretiens individuels
- Apports méthodologiques
- Application au projet
- Accès au bureau virtuel BGE + à un plan d'affaires en ligne

**MODALITÉS D'ÉVALUATION**

Rapport écrit + jury de certification

Cette certification enregistrée au répertoire spécifique n'ouvre pas droit à la possibilité d'une validation par bloc et n'a pas d'équivalence. Les débouchés : cette certification permet d'acquérir des compétences mobilisables pour la création et le pilotage d'une entreprise, mais plus largement pour le poste de dirigeant.

**Tarif**

980 €

**Financeurs**

Pour en savoir plus, contactez-nous ! BGE AURA

taux de satisfaction :  
process en cours

04 73 35 12 39

contact@bge-aura.fr